IL RESIDENT MANAGER COME PRESIDIO ALL'ESTERO

PROGRAMMA DEI WEBINAR

RUOLO E ATTIVITA' DEL RESIDENT MANAGER

IL RESIDENT MANAGER IN AREA EUROPEA

IL RESIDENT MANAGER IN AREA AMERICANA

IL RESIDENT MANGER A DUBAI E VICINO ORIENTE

IL RESIDENT MANAGER IN FAR EAST (INDIA E CINA)

RESIDENT MANAGER: vantaggi per le imprese

- ✓ La figura del Resident Manager aumenta la visibilità dell'azienda italiana all'estero, generando vantaggio competitivo rispetto all'utilizzo di attività promozionali sui mercati internazionali di tipo tradizionale
- ✓ Il Resident Manager permette all'azienda orientata all'internazionalizzazione di decentrare operativamente l'ufficio estero penetrando in modo diretto il mercato
- ✓ Il Resident Manager ha l'occasione privilegiata di poter sviluppare di persona nuove conoscenze e nuovi contatti per gestire in modo efficace la propria offerta commerciale
- ✓ Il Resident Manager ha l'opportunità di sondare il mercato, acquisendo informazioni sulla concorrenza locale ed internazionale, sull'offerta globale dei prodotti, sui canali distributivi privilegiati, sull'evoluzione della domanda
- ✓ Poter disporre di un Resident Manager sul posto consente all'azienda di interagire direttamente con i clienti (vecchi e nuovi), di poter operare al meglio anche sul versante della customer satisfaction e di ridurre i costi rispetto alla figura di un export manager itinerante

PERCHE' IL RESIDENT MANAGER

- Oggi le aziende italiane, che si trovano ad operare in mercati internazionali sempre più competitivi, hanno bisogno di canali e di strumenti nuovi, finalizzati alle proprie esigenze commerciali e di sviluppo.
- Nei prossimi anni i mezzi tradizionali di promozione della propria attività all'estero (Export Manager, ricerche di mercato, manifestazioni fieristiche, ecc.) potrebbero non essere più sufficienti anche per le PMI.
- Penetrare con efficacia un mercato estero, vuole dire conoscerlo da vicino, monitorarne l'evoluzione e soprattutto, entrare in contatto il più direttamente possibile con quegli operatori locali che rappresentano i veri targets per l'azienda.

Una scelta concreta che va in questa direzione, è quella del RESIDENT MANAGER

LA FIGURA DEL RESIDENT MANAGER

Il Resident Manager è una persona esperta (e di fiducia) che sa operare da vero e proprio Sales & Marketing Manager o Operations direttamente all'estero, promuovendo i prodotti dell'azienda, sviluppando contatti qualificati, incontrando periodicamente i maggiori operatori locali (distributori, grossisti, importatori, grande distribuzione organizzata) e riorganizzando meglio le produzioni delocalizzate.

PROGRAMMA DEI WEBINAR

ISCRIZIONI

Inviare il modulo di adesione allegato a

Centro Formazione Emilia,

e-mail a.forghieri@cfemilia.it

PROGRAMMA DEI WEBINAR

18/02/2021

RUOLO E ATTIVITA' DEL RESIDENT MANAGER - *WEBINAR GRATUITO*

A seguire saranno organizzati i seguenti webinar

IL RESIDENT MANAGER IN AREA EUROPEA

IL RESIDENT MANAGER IN AREA AMERICANA

IL RESIDENT MANGER A DUBAI E VICINO ORIENTE

IL RESIDENT MANAGER IN FAR EAST (INDIA E CINA)

INFO

Per maggiori informazioni o per la richiesta di un appuntamento per il Servzio di Ricerca della Figura di Resident Manager contattare:
Annalisa Forghieri,
a.forghieri@cfemilai.it,
Tel. 0597101464

18 febbraio 2021 ore 15.00-17.00

RUOLO E ATTIVITA' DEL RESIDENT MANAGER

webinar gratuito

- ✓ Nuovo contesto economico Covid Vs Export
- ✓ Cambiamento organizzativo anche nelle PMI
- ✓ Differenza tra Export Manager e Resident Manager Operativo
- ✓ Quale Resident Manager scegliere? Area Operation o Sales & Marketing
- ✓ Come ricercare un Resident Manager?
- ✓ Come valutare la creazione di una filiale estera?

Relatore: **Alberto Buzzoni**

Alberto Buzzoni è Manager Industriale, Consulente Riorganizzativo, Head Hunter. Dopo aver ricoperto posizioni manageriali nel Sales & Marketing in multinazionali ed essere stato Managing Director per società del settore Chimico Plastica, ha sviluppato progetti riorganizzativi aziendali, collaborando sia come Temporary Manager, Consulente aziendale che Head Hunter per importanti realtà industriali e di recruiting

www.albertobuzzoni.com

A seguire saranno pianificati i seguenti webinar:

IL RESIDENT MANAGER IN AREA EUROPEA

webinar a pagamento (durata 4 ore)

IL RESIDENT MANAGER IN FAR EAST IN AREA AMERICANA

webinar a pagamento (durata 4 ore)

IL RESIDENT MANGER A DUBAI E VICINO ORIENTE

webinar a pagamento (durata 4 ore)

IL RESIDENT MANAGER IN FAR EAST (INDIA E CINA)

webinar a pagamento (durata 4 ore)

Ciascun webinar prenderà in esame

- ✓ *Analisi del mercato di riferimento*
- ✓ *Analisi Per singoli Paesi*
- ✓ *Quale Resident Manager scegliere? Area Operation o Sales & Marketing*
- ✓ *Come ricercare un Resident Manager?*
- ✓ *Come valutare la creazione di una filiale estera?*
- ✓ *Aspetti legali e contributivi*
- ✓ *Valutazione di una esperienza*